

De selectie van de juiste pompen, kleppen en ander toebehoren kan het welslagen van een bedrijfsproces en een afvalwaterbehandeling grondig beïnvloeden. Gespecialiseerde begeleiding van een ervaren partner is dan ook erg belangrijk. Het is de service waar Jean-Paul Jackers, zaakvoerder van Bowi Pumps en M-Automation, prat op gaat. Zijn expertise was essentieel bij het opzetten van een nieuwe productielijn en afvalwaterbehandeling bij een specialist in oppervlaktebehandeling.

DOOR BART VANCAUWENBERGHE

Oppervlaktebehandeling is een heel specifiek métier waar een Limburgse firma erg in bedreven is. Het bedrijf besliste vorig jaar om te investeren in een nieuwe productielijn annex afvalwaterbehandeling. Voor de levering van pompen en kleppen deed de firma een beroep op Bowi Pumps en M-Automation, de ondernemingen van zaakvoerder Jean-Paul Jackers. "Dit bedrijf behandelt metaalplaten, onder meer in reuzebaden. Vanuit buffertanks waar de zuivere chemicaliën in zijn opgeslagen, wordt de juiste chemicaliënc concentratie in die baden geregeld. De onderneming had zowel voor de chemicaliënvorbereiding, de filtratie, de mengselcirculatie, de reiniging als de afvalwaterbehandeling nood aan de juiste pompen en kleppen", legt Jean-Paul Jackers uit.

Munsch-pompen

De synergie tussen de activiteiten van zijn beide bedrijven liet Jean-Paul Jackers toe om de klant gericht te adviseren en de juiste producten voor deze toepassing te leveren. "Zo hebben we dertien centrifugale pompen van Munsch geleverd. Deze pompen, vervaardigd in polypropyleen, zijn heel geschikt voor dit werk door hun betrouwbaarheid en hoge corrosie- en abrasiebestendigheid. Met Bowi Pumps verdeel ik dit merk exclusief voor de Belux. Mijn medevenoot Stefan Munsch is ook zaakvoerder van deze Duitse fabrikant van centrifugaalpompen."

Georg Fischer-ventielen

Via M-Automation leverde Jean-Paul Jackers voor dit project 225 ventielen van Georg Fischer.



De ondernemingen van Jean-Paul Jackers leverden zowel de pompen, de kleppen als het toebehoren.

"In het verleden werkte ik twaalf jaar lang bij Georg Fischer: eerst drie jaar in België, dan negen jaar in +GF+ Schaffhausen, de Zwitserse hoofdzetel waar ik als 'Automation'-verantwoordelijke erg veel bijgeleerd heb over zowel productmanagement, sales, marketing, R&D, innovatieprocessen als training. In 2013 vertrok ik in de beste verstandhouding bij dit bedrijf en werd met mijn onderneming hun 'Official Partner in Automation'. Daardoor beschikken we over alle competenties om voor ieder specifiek project de juiste kogelkranen, membraanventielen, vlinderkleppen en toebehoren te selecteren en te leveren. Dat hebben we ook voor deze specialist in oppervlaktebehandeling gedaan. We stemmen de pompen en kleppen helemaal af op de noden van het bedrijf." Dat is voor alle partijen een winst situatie, zeker voor de klant. "Die hoeft maar één contactpersoon aan te spreken om voor zijn

oplossingen voor de productielijn en afvalwaterbehandeling van een Limburgse specialist in oppervlaktebehandeling.

"De gecombineerde aankoop van pompen en kleppen biedt de klant talrijke voordelen."

Jean-Paul Jackers, zaakvoerder Bowi Pumps en M-Automation

toepassing de juiste pompen, kleppen en accessoires te vinden, gebaseerd op gespecialiseerde consultancy. De gecombineerde aankoop van pompen en kleppen gebeurt dus bij één leverancier die bovendien voor interessante prijzen kan zorgen, de synchronisatie van compatibele producten behartigt en misverstanden vermijdt." De productielijn werd eind 2017 opgestart. "Het beste bewijs van de tevredenheid van onze klant is dat hij progressief de pompen en kleppen op zijn andere productielijnen wil vervangen door producten van Munsch en Georg Fischer", besluit Jean-Paul Jackers.

